

**SOMMER-
CAMPUS
EINFACH
MACHEN!**



SchmidtColleg
SOMMERCAMPUS

NUTZEN SIE DEN SOMMER UM WEITER ZU KOMMEN!

MUT UND OPTIMISMUS IN DER FÜHRUNG

29.+30.08.2019, Köln / Seite 4

VOM ANFÄNGER ZUM SOCIAL MEDIA EXPERTEN

04.+05.09.2019, Berlin / Seite 5

LEADERSHIP COMMUNICATION 4.0

06.+07.09.2019, Ketsch / Seite 6

VERTRIEB GEHT HEUTE ANDERS

09.+10.09.2019, Essen / Seite 7

MITARBEITERSUCHE 2.0

26.+27.09.2019, Waldeck / Seite 8

ALS UNTERNEHMER GEWINNEN

09.+10.10.2019, Leipzig / Seite 9

UNTERNEHMER EXCELLENCE

10.+11.10.2019, Mallorca / Seite 10

SERVICE EXCELLENCE

12.+13.10.2019, Mallorca / Seite 11

WAS SPITZENMANAGER VON SPITZENSPORTLERN LERNEN KÖNNEN

14.+15.10.2019, Mallorca / Seite 12

DEM UNTERNEHMEN PERSPEKTIVE GEBEN

18.+19.10.2019, Mallorca / Seite 13

● Berlin

● Essen

● Köln

● Leipzig

● Waldeck

BUNDESREPUBLIK
DEUTSCHLAND

● Ketsch

MALLORCA,
SPANIEN



SchmidtColleg
SOMMERCAMPUS



EINFACH MACHEN... HEISST FÜR UNS, ES IHNEN EINFACH ZU MACHEN!

Liebe Kunden und Freunde des SchmidtColleg,

Sie erhalten in allen SommerCampus Seminaren wertvolle Praxistipps zu den Themen:

- Verkaufen
- Verhandeln
- Visionsfähigkeit
- Führung
- Management oder
- die persönliche Leistungsfähigkeit.

Unser SommerCampus ist sowohl für Unternehmer, als auch für Führungskräfte und Mitarbeiter sinnvoll. Alle SommerCampus Seminare sind zweitägig, damit nicht nur Impulse, sondern ganz konkret Praxistipps umgesetzt werden können.

Wir wissen „*Kennen heißt nicht Können*“. Lernen Sie von den Besten. Vertiefen Sie Ihre Kompetenzen in Ihrem Unternehmen, denn neben einer guten Stimmung und Motivation, werden Kompetenz und Können entscheidend sein, um Ihren Erfolg zu sichern und weiterzuentwickeln.

Wir freuen uns auf Sie und Ihr Team,

Ihr

Cay von Fournier & Team

**Datum**

29.+30.08.2019

Ort

Köln

Preis

Pro Teilnehmer/in:

1.490,-€

Für den (Lebens-)

Partner: **990,-€**

Gruppe ≥ 5 Personen:

1.000,-€/Person

MUT UND OPTIMISMUS IN DER FÜHRUNG

Die Zukunft ist ungewiss. Veränderungen werden schneller und schärfer. Viele Mitarbeiter verfallen in einen Zukunftsschock. Gerade jetzt kommt es auf Sie an: Haben Sie das Zeug zum Führen? Lernen Sie im Workshop, was natürliche Autorität auszeichnet und wie Sie Teamdynamik positiv beeinflussen. Der Workshop findet ohne PowerPoint statt. Stattdessen bekommen Sie viel Erfahrung, Praxisnähe und gesunden Menschenverstand. Freuen Sie sich auf zwei spannende Tage, an denen Sie den geheimen Code von Status, Macht und Einfluss entschlüsseln.

<https://www.schmidtcolleg.de/sommercampus-fuehrung>



Ihr Trainer

Peter Holzer ist ein Freund der unbequemen Wahrheiten. Deshalb kennt er die Schluchten, die sich in vielen Unternehmen auftun: zwischen Incentives und echtem Commitment, zwischen gestiegenen Anforderungen und sinnhafter Arbeit, zwischen finanziellem Erfolg und Menschlichkeit im Business.

Als Sparringspartner und Berater begleitet Peter Holzer Vorstände und Führungskräfte dabei, diese Kluft zu schließen und Veränderungsvorhaben erfolgreich umzusetzen.

VOM ANFÄNGER ZUM SOCIAL MEDIA EXPERTEN – SO GEHT DIGITALES MARKETING



Social Media : Social Media ist ja bereits ein etablierter Kommunikations-, Informations- und Lead-Kanal für unsere Kunden und trotzdem tun sich so viele Unternehmen immer noch sehr schwer bei der Umsetzung und arbeiten oft ohne erkennbare Strategie und auf den falschen Plattformen. Wir finden Lösungen, den Anschluss an unsere Kunden nicht zu verlieren.

Augmented & Virtual Reality : Alle großen Tech Unternehmen, wie Apple, Google, Facebook, Microsoft oder Amazon investieren riesige Summen in die Bereiche VR & AR. Was ist AR & VR und wie können wir das für uns nutzen. Wir sprechen über die immensen Möglichkeiten im Marketing, in der Kommunikation, im Bereich Schulung von Kunden und Mitarbeitern und vielem mehr.

<https://www.schmidtcolleg.de/sommercampus-marketing>

Datum

04.+05.09.2019

Ort

Berlin

Preis

Pro Teilnehmer/in:

1.490,-€

Für den (Lebens-)

Partner: **990,-€**

Gruppe ≥ 5 Personen:

1.000,-€/Person

Ihr Trainer

Markus Hartlieb hat im Jahr 2004 die SNG in Berlin gegründet seit dieser Zeit berät und trainiert er Firmen in Sachen Social Media sowie e-learning. Er hat ebenfalls in den letzten Jahren eine Vielzahl von Mitarbeitern zu Social Media Managern ausgebildet. 2017 gründete er 360WeAre, eine der wenigen Augmented Reality Partnerfirmen vom Facebook Konzern. Seiner Neugier im Bezug auf Virtual Reality kann er in diesem Umfeld bestens nachgehen. Des Weiteren arbeitet er als Dozent und Trainer.



**Datum**

06.+07.09.2019

Ort

Ketsch

Preis

Pro Teilnehmer/in:

1.490,-€

Für den (Lebens-)

Partner: **990,-€**

Gruppe ≥ 5 Personen:

1.000,-€/Person

LEADERSHIP KOMMUNIKATION 4.0 FIT FÜR DIE VUCA-WELT?

Globalisierung – Digitalisierung – Disruption – Generation Z ...
Was bedeutet das für die Führung und die Kommunikation mit Ihren Mitarbeitern? Müssen sich Führungskräfte neu erfinden? Und falls ja – wie genau? Welche Führungs-Kompetenzen von gestern werden auch morgen noch gefragt sein? Und wo müssen wir um- und neudenken? Diese beiden Tage wollen aufrütteln und inspirieren – ja vielleicht sogar das eine oder andere Mal provozieren über das Thema „Leadership“ zu reflektieren:

- MindSet 3.0 versus MindSet 4.0
- Leadership-Tools auf dem Prüfstand
- Sneak Preview - Ein Blick in die Toolbox einer Führungskraft 2025
- Reflecting Team - statt „Order per mufti“
- Polarity Canvas - Widersprüche kreativ managen
- LivingValues - Werte täglich zusammenleben.

<https://www.schmidtcolleg.de/sommercampus-kommunikation>

**Ihr Trainer**

Hans-Jürgen Walter gründete 1985 mit einem Partner sein erstes Unternehmen (Entwicklung und Vertrieb von Planungssoftware) und lernte daraufhin Josef Schmidt kennen und arbeitet seit 1990 als Coach, Trainer und Moderator für mittelständisch-denkende Führungskräfte und Unternehmer, auch fürs SchmidtColleg. 2014 wurde er als "Trainer des Jahres" ausgezeichnet. Er lebt mit seiner Familie in der Nähe von Heidelberg.

VERTRIEB GEHT HEUTE ANDERS



Der Kunde heute ist informiert, er ist aktiv und involviert, er möchte mitgestalten. Der Kunde ist der neue Experte – er weiß oft mehr als der Verkäufer. In diesem Vortrag beleuchtet Andreas Buhr den Vertriebsprozess von heute mit Blick auf den Bedarf des Kunden. In Zeiten der digitalen Transformation sind neues Denken und neues Handeln in den Unternehmen und im Vertrieb dringend erforderlich: Die Welt ist hybrid (online / offline) geworden, und es geht um die Verbindung beider Welten.

Sie verkaufen nicht mehr nur ein Produkt, sondern eine Problemlösung und Erkenntnis. Erfahren Sie alles über die richtigen Verkaufstools, die Methoden, mit denen Sie den Kunden von heute begeistern und mit denen Sie im Vertrieb erfolgreich werden.

Ihr Nutzen: Das Wissen hat die Seite gewechselt. War es früher der Verkäufer, der mit seiner Kompetenz den Prozess geführt hat, so ist es heute der Kunde. Kunden wissen oft mehr als der Verkäufer. Damit ändert sich alles. Mit den richtigen Strategien lassen sich auch zukünftig sichere Umsätze generieren. Lernen Sie, wie der Kunde von heute tickt, und wie Sie ihm auf Augenhöhe begegnen. Kaufen lassen ist das neue Verkaufen. Wertvolle Praxisbeispiele für den richtigen Einsatz von Social Media, Content Marketing und effektiven Verkaufstools machen Sie in Ihrer täglichen Vertriebsarbeit erfolgreicher, denn: Vertrieb geht heute anders!

<https://www.schmidtcolleg.de/sommercampus-vertrieb>

Datum

09.-10.09.2019

Ort

Essen

Preis

Pro Teilnehmer/in:

1.490,-€

Für den (Lebens-)

Partner: **990,-€**

Gruppe ≥ 5 Personen:

1.000,-€/Person

Ihr Trainer

Der Unternehmer, Redner und Autor **Andreas Buhr** zeigt Ihnen, wie Sie in Zeiten des digitalen Wandels Ihr Business nach vorn bringen. Der mehrfach ausgezeichnete, internationale Top-Speaker und Trainer gilt als anerkannter Experte auf seinem Gebiet. Seit fast 40 Jahren begeistert er das Publikum auf großen Weiterbildungsforen und Vertriebskongressen mit seinem Führungs- und Vertriebs Know-how sowie mit seinen Thesen zum Thema Erfolg. Andreas Buhr begeistert mit seinen zukunftsweisenden Strategien und handfesten Praxistipps.





MITARBEITERSUCHE 2.0

WIE SIE HEUTE MITARBEITER FINDEN UND GEWINNEN

Datum

26.+27.09.2019

Ort

Waldeck

Preis

Pro Teilnehmer/in:

1.490,-€

Für den (Lebens-)

Partner: **990,-€**

Gruppe ≥ 5 Personen:

1.000,-€/Person

„Bei uns bewirbt sich einfach keiner mehr!“ Eine Aussage, die man landauf landab aus vielen Unternehmen hört. Noch gibt es in einigen Branchen genug Bewerber, während andere tatsächlich leer ausgehen und nicht wissen, wie sie Ausbildungsplätze oder offene Stellen besetzen sollen. Gemäß dem Zitat von Leo Tolstoi „Was du heute denkst, wirst du morgen tun“, tun Unternehmen gut daran, die Weichen im Bewerbungsprozess jetzt neu zu stellen. Denn auch vor der Personalauswahl machen die bekannten Herausforderungen nicht Halt: Globalisierung, Digitalisierung und Agilität. Allerdings werden diese das Recruiting noch viel stärker verändern, als es sich Unternehmer derzeit vielleicht vorstellen können und wollen.

Thomas Völkl bietet eine Fülle an Impulsen, Methoden und Grundregeln zur Vorbereitung und Umsetzung der Personalauswahl und letztendlich zur Personalentscheidung. Eine Entscheidung, die unabhängig von der zu besetzenden Stelle in jedem Fall Auswirkungen auf Ihre zukünftigen Unternehmensentwicklungen hat.

Ihr Ziel sind exzellente Mitarbeiter? Dann kann der Weg dorthin nur über ein exzellentes Bewerbungsmanagement führen.

<https://www.schmidtcollege.de/sommercampus-mitarbeitersuche>



Ihr Trainer

Thomas Völkl, Kommunikationstrainer, Dozent an der Universität Regensburg sowie ehemaliger Headhunter ist ein Experte, wenn es darum geht, Mitarbeiter zu finden und zu binden. Direkt nach seinem BWL-Studium startete er seine Karriere als Unternehmensberater für die öffentliche Hand. Während seiner nächsten beruflichen Station als Headhunter führte er über 700 Bewerbungsgespräche. Den dabei erworbenen Erfahrungsschatz gibt er heute als Trainer, Berater und Redner weiter.

ALS UNTERNEHMER GEWINNEN EINE ANLEITUNG



Sie sind als Unternehmer vielfach in geschäftliche Verhandlungen involviert. Sowohl intern als auch extern. Insbesondere Großabnehmer und große Lieferanten zwingen Sie dabei in schwierige Verhandlungspositionen nicht nur im Einkauf und Vertrieb, sondern auch bei strategischen Entscheidungen. Umfangreiche Regelwerke und teilautomatisierte Prozesse erschweren zudem zunehmend die Verhandlung.

Verhandlungskompetenz ist heute der wesentliche Faktor für Ihren geschäftlichen Erfolg. Die Erhöhung von Margen, die Verbesserung von Prozessen, der Gewinn von Großaufträgen und auch der Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen sind von dieser Kompetenz abhängig.

Doch noch immer verwechseln Unternehmer Verhandeln mit Rhetorik, unterschätzen dabei den wirtschaftlichen Wert der vor ihnen liegenden Verhandlung und vernachlässigen die Verhandlungsvorbereitung.

Im Rahmen dieses Seminars werden Sie auf schwierige Verhandlungssituationen vorbereitet. Dazu ist dieses Seminar speziell für den deutschsprachigen Mittelstand konzipiert worden. In einer perfekten Mischung aus Wissensvermittlung, aus aktueller Forschung und Praxis, unmittelbarem Anwendungstraining und Analyse wird Ihre eigene Verhandlungskompetenz in schwierigen Situationen deutlich erhöht.

<https://www.schmidtcolleg.de/sommercampus-verhandlung>

Datum

09.+10.10.2019

Ort

Leipzig

Preis

Pro Teilnehmer/in:

1.490,-€

Für den (Lebens-)

Partner: **990,-€**

Gruppe ≥ 5 Personen:

1.000,-€/Person

Ihr Trainer

Friedhelm Wachs ist einer der weltweit führenden Verhandlungsexperten, Partner von LaxWachsSebenius und Präsident des European Negotiation Instituts. Seine in über 30 Jahren gesammelte Verhandlungsexpertise als Berater globaler Unternehmen und Regierungen hat er speziell für den deutschsprachigen Mittelstand aufbereitet und unterstützt damit auch produzierende Unternehmen, Dienstleister und Unternehmen der Digitalwirtschaft in schwierigen Verhandlungen. Der Bestsellerautor hat zahlreiche internationale Auszeichnungen erhalten.





UNTERNEHMER EXCELLENCE DEIN WEG VOM SPIELFÜHRER ZUM ERFOLGSTRAINER

Datum

10.+11.10.2019

Ort

Mallorca

Preis

Pro Teilnehmer/in:

1.490,-€

Für den (Lebens-)

Partner: **990,-€**

Gruppe ≥ 5 Personen:

1.000,-€/Person

Du bist erfahrener Unternehmer oder erfolgreiche Führungskraft und arbeitest schon viele Jahre auf Basis des SchmidtColleg UnternehmerEnergie oder auf Basis eines anderen wertorientierten Führungsmodells. Du willst Deinen Alltag für einen Moment in den Hintergrund stellen, Dir Zeit nehmen, um neue Ideen und Energie zu tanken. Du suchst Antworten auf offene Fragen, welche Dich bewegen. Du willst Deine Energiespeicher laden, Deine Ideen in einem inspirierenden, kreativen Umfeld mit erfahrenen, gleichgesinnten Kollegen erörtern und diese weiterentwickeln. Du willst Dich und Dein Unternehmen neu positionieren und Deine Dir wirklich wichtigen persönlich Ziele zu schärfen.

Ablauf

1. Teil: Positionierung 2020 – bin ich noch richtig unterwegs?

Märkte, Kunden und Kundenerwartungen ändern sich rasant.

Neue, digitale Geschäftsmodelle entstehen ... Wie halte ich Kurs?

2. Teil: Du gestaltest Deine Zukunft

Veränderung beginnt mit neuen Erkenntnissen, sowohl auf Deiner persönlichen als auch auf deiner unternehmerischen Ebene.

3. Teil: Du richtest Dein Unternehmen auf die Zukunft aus

Du betrachtest Deine Erfolge und lässt Dich mitnehmen auf eine 1–3–7 Jahresreise in Deine unternehmerische Zukunft.

4. Teil: Was kommt nach mir?

Keiner kann es mitnehmen, sein Unternehmen. Stirb doch mal zur Probe!

<https://www.schmidtcolleg.de/sommecampus-zukunft>



Ihr Trainer

Norbert Samhammer begann 1984 seinen beruflichen Weg bei Hewlett Packard als Marketing Manager. 1988 gründet er sein erstes IT-Dienstleistungsunternehmen. Im Jahre 2000 formt er die Samhammer AG. 2017 gründete er das „Institut für angewandte Künstliche Intelligenz“. Norbert Samhammer ist heute in verschiedenen Aufsichts-ratsorganen tätig und als Gesellschafter in einem Bio-Tech Startup sowie bei dem Unternehmen seiner Tochter.

SERVICE EXZELLENZ

WIE SICH EXZELLENTER UNTERNEHMEN ORGANISIEREN



Service ist kein Projekt, Service ist eine Haltung. Und genau um diese Haltung geht es – in der Führung und am Kunden. Die entscheidenden Schnittstellen eines Unternehmens sind immer die Prozesse und die Haltung zugunsten der Menschen.

Was bedeutet das für Unternehmer, Leader und Nachwuchsführungskräfte? Wer heute noch den Unterschied machen will, kriert eine einzigartige Begegnungsqualität. Wie? Alles wird aus Kundensicht gedacht und umgesetzt (Reverse Thinking) – durch jeden einzelnen Mitarbeiter.

Doch Mitarbeiter mit konsequenter Kundenfokussierung fallen nicht vom Himmel. Exzellentes Leadership ist der Weg zu Service Excellence – wenn Führungskräfte relevante Werte vermitteln, erschaffen sie ein einheitliches Verständnis von Kundenbegeisterung für ihre Mitarbeiter.

Inhalte:

- Aufeinander aufbauende Module und Unterstützung bei der Integration in den Unternehmensalltag
- Entwicklung von alltagstauglichen Werkzeugen
- Individuelle Handlungsempfehlungen zur Implementierung und Verknüpfung von Service Excellence und Leadership Performance
- Veranschaulichung der Thematik durch praxisnahe Beispiele aus unterschiedlichen Branchen.

<https://www.schmidtcolleg.de/sommerscampus-service>

Ihr Trainer

Der Entrepreneur **Carsten K. Rath** ist Vortragsredner und Coach zu den Themen Service-Excellence und Leadership. Als Managementberater gibt er Unternehmen jeder Größenordnung Impulse für Kundenbegeisterung und zukunftsfähige Managementkonzepte. Mit Travelgrand.de, seinem Luxus-Online-Magazin für Reise und Lifestyle, sowie seinen Kolumnen bei Handelsblatt, Bilanz, Focus, BILD u. a. gehört er zu den führenden Service- und Reiseexperten in der deutschsprachigen Medienlandschaft.

Datum

12.+13.10.2019

Ort

Mallorca

Preis

Pro Teilnehmer/in:

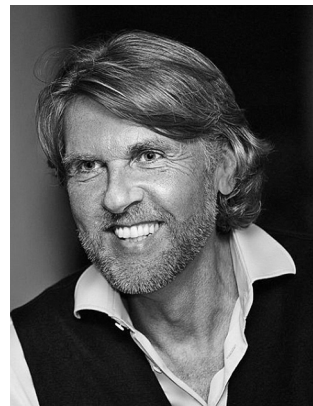
1.490,-€

Für den (Lebens-)

Partner: **990,-€**

Gruppe ≥ 5 Personen:

1.000,-€/Person





WAS SPITZENMANAGER VON SPITZENSportlern LERNEN KÖNNEN

Datum

14.+15.10.2019

Ort

Mallorca

Preis

Pro Teilnehmer/in:

1.490,-€

Für den (Lebens-)

Partner: **990,-€**

Gruppe ≥ 5 Personen:

1.000,-€/Person

Dr. Gonzalez hat von DFB-Nationalspielern bis Tour de France Radprofis Topathleten zu Spitzenleistungen gecoached. Als fünffacher aktiver Ironman Triathlet lebt er auch bis heute Leistungssport, was ihm bei Athleten und Seminarteilnehmern sein Credibility gibt. Erleben Sie in diesem Seminar in Theorie und Praxis wie das Zusammenspiel aus Ernährung, Zielfokussierung und sportlicher Aktivität Ihnen zu optimaler Gesundheit und Performance verhilft. Performance im Sport und v.a. Performance in Ihrem Job!

Dr. Gonzalez wird Sie persönlich sportmedizinisch durchchecken (EKG/Stoffwechsel etc.) und Ihnen in Ihrer Einzelberatung individuelle Trainings- und Ernährungspläne für zuhause mitgeben. In den Workshops lernen Sie die effizientesten Übungen aus dem Profisport für Ihr persönliches Training aktiv kennen u.a. auch Rückentraining und Fettverbrennung.

In den Vorträgen erfahren Sie hautnah:

- wie Spitzenathleten sich zu immer weiteren Rekorden motivieren,
- welche Bedeutung seine Ernährungsstrategie für Ihre Altersgesundheit und Job Performance hat und
- welches Trainingskonzept für Sie langfristig funktioniert und nachhaltig ist.

<https://www.schmidtcolleg.de/sommercampus-performance>



Ihr Trainer

Dr. Pedro González ist promovierter Sportwissenschaftler des Instituts für Sportmedizin der Universität Hamburg und anerkannter Profi-Athletiktrainer. Über 10 Jahre Berufserfahrung in der Fussball-Bundesliga und bei der DFB U-21 Nationalmannschaft sowie seine aktive Karriere als Ironman Triathlet sprechen für seine Kompetenz und Expertise. Als Top-Speaker zu den Themen Gesundheit, Ernährung, Trainingsstrategien, Stressmanagement und Motivation bietet er interessante Vorträge, Workshops und Seminare sowie Sport Camps an.

DEM UNTERNEHMEN PERSPEKTIVE GEBEN



In einer Zeit mit immensen Veränderungen braucht jedes Unternehmen eine gute Energie und Motivation. Die Stimmung in einem Unternehmen wird immer wichtiger sein, als die Strategie und Organisation. Viele technische Möglichkeiten stehen seit wenigen Jahren zur Verfügung. Veränderung wird zur neuen Normalität. Innovationszyklen werden schneller und was gestern noch erfolgreich war, kann morgen schon veraltet sein. Das ist uns bewusst. Aber der große Engpass bei jeder Veränderung ist die Bereitschaft der Mitarbeiter, diese Veränderungen auch mitzutragen und im besten Fall auch mitzugestalten. Mit dem System UnternehmerEnergie ist das SchmidtColleg schon seit Jahrzehnten spezialisiert auf Veränderungsprozesse und Kulturentwicklung.

Dieses Spezialseminar widmet sich vor allem der Zukunftsperspektive eines Unternehmens mit den Werkzeugen „Leitbild“, „Strategie“, „Periodenzielplanung“ (PZP) und „Jahreszielplanung“ (JZP). Dabei haben wir neue Methoden wie „OKR“ in unser System integriert und beschleunigen damit die Umsetzung.

Jede Veränderung beginnt mit der Antwort auf die Frage: „Wozu?“ – diese Frage wird in einem lebenden Leitbild gegeben. Die nächste Frage ist dann das „Was?“, die in einer guten Strategie und PZP beantwortet wird. Der Frage „Wie?“ widmet sich dann die Jahres- und Quartalsplanung. Wirksame Werkzeuge werden in diesem Seminar ganz praktisch vorgestellt und trainiert, so dass jeder Teilnehmer sein Unternehmen motivierend gestalten, Mitarbeiter mitnimmt und Kunden begeistern wird.

<https://www.schmidtcolleg.de/sommercampus-perspektive>

Datum

18.+19.10.2019

Ort

Mallorca

Preis

Pro Teilnehmer/in:

1.490,-€

Für den (Lebens-)

Partner: **990,-€**

Gruppe ≥ 5 Personen:

1.000,-€/Person

Ihr Trainer

Dr. Dr. **Cay von Fournier** ist seit 15 Jahren geschäftsführender Gesellschafter von SchmidtColleg. Der Arzt und Unternehmer bewegt Menschen, die etwas bewegen. In seinen Seminaren und Vorträgen begeistert er durch Wissen, Humor und jede Menge Praxisbeispiele aus seiner täglichen Arbeit mit erfolgreichen Unternehmen.



Kurz zusammengefasst:

Was bietet Ihnen der SommerCampus?

1. Von den Besten lernen
2. Ihre Kompetenzen stärken (und weitere ausbauen)
3. Ausschließlich praxisorientierte Lösungen
4. Vernetzung mit Gleichgesinnten

Preise und Anmeldung

Pro Teilnehmer/in: **1.490,-€**

Für den (Lebens-) Partner: **990,-€**

Gruppe \geq 5 Personen: **1.000,-€/Person**

Die Preise verstehen sich zzgl. MwSt. sowie Anreise- und Übernachtungskosten. Im Preis enthalten sind die Seminarunterlagen sowie die alkoholfreien Getränke, die Kaffeepausen und die Mittagessen während des Seminars.

Haben Sie Interesse teilzunehmen?

Für weitere Informationen, einfach den QR Code scannen, oder die folgende URL in den Browser eingeben:

<https://www.schmidtcolleg.de/sommercampus>



Fragen?

Jantje Bartels

Projektleiterin SommerCampus

+49 (0) 9231 5051-116

jantje.bartels@schmidtcolleg.de



SchmidtColleg
SOMMERCAMPUS

**Der Schlüssel zum Erfolg, liegt in uns selbst.
Den Schlüsselkasten habe ich in mir gefunden.
Trotzdem werde ich an mir arbeiten.
=> Ein wertvolles Seminar!**

Christoph Brücher, Versicherungsmakler
Marx & Marx Versicherungsmakler GmbH & Co. KG, Dortmund

Seminarteilnehmer schildern ihre Eindrücke

Humorvolle, verständliche Vermittlung von unternehmerischem Wissen in einem ungezwungenen familiären Umfeld.

Kevin Bisinger, Restaurant Betriebsleiter
Kero GmbH, Heidelberg

Die im Seminar vermittelten Ideen und Werkzeuge werden mir und den neuen Projekten sicherlich eine gute Basis für die erfolgreiche Umsetzung sein.

Thomas Höche, Geschäftsführer
HT Consilium, Erfurt-Bischleben

Ich nehme aus dem Seminar enorm viele Impulse für meine Arbeit, aber auch für meine persönliche Weiterentwicklung mit.

Sylke Bub, Chefredakteurin
Verlag, Holzkirchen

Es werden sehr gute Möglichkeiten geschaffen, um sein Unternehmen nach vorne zu bringen. Ein Umdenken, meinerseits, hat während des Seminares stattgefunden. Vielen Dank dafür!

Volker Modrow, Betriebsleiter
Lehmensiek Tiefbau GmbH, Lübeck

IHR NÄCHSTER SCHRITT? EINFACH MACHEN!

Melden Sie sich bitte gerne an auf
<https://www.schmidtcolleg.de/sommercampus>
oder rufen Sie uns an. Wir freuen uns auf Sie!



SchmidtColleg GmbH & Co. KG · Buckower Damm 114 · 12349 Berlin
Telefon +49 (0) 9231 5051-0 · Telefax +49 (0) 9231 5051-101
info@schmidtcolleg.de · www.schmidtcolleg.de